

# VICTOR LUIS NIETO ROJAS

## INFORMACIÓN PERSONAL

---



- Estado civil: Casado
- Nacionalidad: Chilena
- Fecha Nacimiento: 18-01-1973, 40 años.
- Lugar de nacimiento: Copiapó, Chile.
- Idiomas: Español – Ingles
- Teléfono fijo: 056-52-366433
- Teléfono móvil: 95400711

## EDUCACIÓN

---

2007	Poch CDI S.A. Santiago – Chile <b>Auditor HACCP, Auditor Norma ISO 22000</b>
2000 – 2001	Escuela de Negocios de España – I.E.D.E. Madrid – España. <b>Master en Dirección General de Empresa, M.B.A.</b>
1997 – 1998	Universidad de Atacama Copiapó – III Región <b>Licenciado en Cs. De la Ingeniería.</b>
1991 – 1995	Universidad de Atacama Copiapó – III Región <b>Ingeniero de Minas</b>

## EXPERIENCIA LABORAL

---

Abril de 2011 a la fecha	Servicio de Cooperación Técnica del Gobierno de Chile ( <b>SERCOTEC</b> ). <b>Director Regional de Atacama.</b> Funciones. Promover y apoyar iniciativas de mejoramiento de la competitividad de las micro y pequeñas empresas y fortalecer el desarrollo de la capacidad de gestión de sus empresarios en relación a la oferta institucional: orientada a la empresa, mediante la transferencia directa de recursos; el empresario, mediante la transferencia de conocimientos y habilidades empresariales y el entorno, mejorando las condiciones en que las empresas crecen y se desarrollan.
--------------------------	---

Sumado programas de articulación público privado, y programas especiales.  
Líder responsable de implementar, mantener y Certificar bajo la norma ISO 9001:2008 el Sistema de Calidad de Sercotec, en los programas Capital Semilla e Iniciativas de Desarrollo de Mercado, para la región de Atacama.

- 2005 - 2011
- Empresa. Jumbo Copiapó, de empresa Cencosud S.A.  
Actividad. Retail.
- Cargo. Sub Gerente Local**  
Departamento. Administración.  
Funciones.
- Administrar en todas sus áreas local de 6.600 m<sup>2</sup>, y a su dotación de 450 personas, enfocado en maximizar las utilidades por metro cuadrado y personal.
  - Responsable de Liderar el sistema HACCP en el local junto al Departamento de Aseguramiento de Calidad Regional y Central.
  - Generar Estrategias de crecimiento y búsqueda de proveedores regionales.
- 1997 - 2005
- Empresa. Aguas Chañar S.A.  
Actividad. Servicios.
- Cargo. Asesor de Gestión Operacional.**  
Departamento. Gerencia Regional.  
Funciones.
- Asesorar al Gerente Regional en la toma de decisiones en áreas específicas, como Derechos de Aguas, Terrenos, Proyectos, etc.
  - Garantizar el desarrollo de aplicaciones ingenieriles, diseño y apoyo gráfico computacional para la elaboración de estudios y proyectos de obras de infraestructura, el control de éstos y la preparación de antecedentes necesarios para efectuar procesos de licitación.
  - Mantener y actualizar información técnica adquirida y generada en la empresa y asegurar la disponibilidad de ella en base de datos.
  - Reconocer, aplicar y hacer aplicar las normativas que, respecto de la empresa, generen los órganos reguladores. V.g. Superintendencia de Servicios Sanitarios.
  - Coordinar contratos externos, su inspección y aprobación.
  - Elaborar propuestas económicas y su llamado a licitación.
- Oct. 1996 – Dic. 1996
- Empresa. Infotec Alfa Ltda.  
Actividad. Comercial.
- Cargo. Ingeniero Coordinador.**  
Departamento. Departamento de Negocios.  
Funciones.
- Generar nuevos proyectos de Inversión y Desarrollo Empresa.
  - Manejar y coordinar los servicios de asesoría técnica de la empresa.
  - Crear nuevas Estrategias de Negocios; Cliente - Empresa y Proveedores - Empresa.

Empresa. Cía. Minera de Mantos Blancos, División Manto Verde.  
Actividad. Minería Cielo Abierto.

Dic. 1995 – Oct. 1996

**Cargo. Memorista Perforación y Tronadura.**

Superintendencia de Minas.

Funciones.

- Optimizar el sistema de Perforación y Tronadura de la mina a cielo abierto.
- Generar lineamientos de análisis basados en datos de terreno y aplicaciones ingenieriles apoyado con software DIPS y Aplicaciones del sistema Enaex.
- Garantizar una reducción en los costos de perforación y explosivos.

---

### **ACTIVIDADES PROFESIONALES ADICIONALES**

---

2003 a 2005

Socio de la Empresa MAV Consultores Ltda. y Consultor.

Actividad. Servicios de Ingeniería, Asesoría, Consultoría y Capacitación.

2001 a 2003

Socio de la Empresa Consultora del Norte Ltda. y Consultor

Actividad. Servicios de Ingeniería, Consultoría, Asesoría y Capacitación.

---

### **EXPERIENCIA EN CONSULTORÍA, DOCENCIA Y/O CAPACITACION**

---

2004 -2005

**Empresa. Zargo Ltda.**

Actividad. Industrial.

Labor realizada. Reestructuración Financiera.

Sistema utilizado. Recolección y análisis antecedentes contable de antigüedad 4 años, reestructuración Financiera.

2003

**Empresa. Vecchiola S.A.**

Actividad. Servicios.

Labor realizada. Capacitación a Supervisores.

Sistema utilizado. Capacitación personalizada en sistema AutoCAD Land Development R2 diseño y programación.

2002

**Empresa. Compañía Minera Can Can.**

Actividad. Minería.

Labor realizada. Optimizar Costos en el área de Perforación y Tronadura en minería subterránea, capacitación a Supervisores y operarios.

Sistema utilizado. Asesoría a nivel Gerencial, más capacitación a supervisores y operarios.

2001

**Empresa. Grupo de Médicos Regionales.**

Actividad. Medicina.

Labor realizada. Proyecto “*Clínica Médica Nuevo Amanecer.*”

	Sistema utilizado. Realización de proyecto para la creación de clínica regional de alto nivel Gineco-Obstetra y tratamientos Post-parto.
2000	<b>Empresa. Agrícola San Juan.</b>
	Actividad. Agrícola.
	Labor realizada. Evaluación del mercado frutícola Brasileño y Estadounidense.

Sistema utilizado. Asesoría destinada para la toma de decisión correcta del mercado potencial exportador.

## **LOGROS PROFESIONALES**

---

- ✓ Logra apalancar recursos del Gobierno Regional, que van en apoyo al programa Capital Semilla en sus líneas Empresa y Emprendimiento, logrando duplicar los recursos a 1 año de la llegada al servicio.
- ✓ Logra la pre certificación del sistema de Calidad HACCP en la empresa de Retail Jumbo Copiapó.
- ✓ Llevo a cabo con éxito por 5 años consecutivos aumento de ventas y reducción de costos en la empresa de Retail Jumbo Copiapó.
- ✓ Planifico y gestionó con éxito la implantación de una base de datos interna que agiliza la búsqueda de información catastral en la Empresa de Servicios Sanitarios de Atacama S.A.
- ✓ Realizó con eficacia las labores de gestión de plazos e incidencias en los proyectos implantados, tanto en el área Sanitaria, como en las asesorías prestadas.
- ✓ Realizó los trabajos encomendados teniendo como objetivo la Calidad del Servicio a sus clientes.
- ✓ Adquirió un amplio y a la vez profundo conocimiento de las áreas de negocio relacionadas con su trabajo.
- ✓ Analizó de manera eficiente a los mercados Internacionales de Estados Unidos y Brasil, dando una pronta y oportuna solución al cliente.
- ✓ Redujo los costos de operación de las compañías mineras asesoradas en un 35%.
- ✓ Impartió cursos de alto nivel para empresas destacadas en el ámbito regional.
- ✓ Realizó Consultorías para varios clientes, ayudando a éstos a optimizar sus recursos y solucionar problemas complejos en sus instalaciones.
- ✓ Entre sus clientes se destacan, Compañía Minera Can Can, Grupo de Médicos Regionales, Vecchiola S.A, ENAMI, Agrícola San Juan, Hertz Rent a Car.